

# Enthousiaste vertegenwoordigers bundelen verkoopervaring

Eigenaren Florian Velthuisen en Ronald van Santen zijn al weer enige tijd op weg om **Retail Sales Solutions** ofwel RSS als verkooporganisatie op de kaart te zetten. Al ruim drie jaar hebben deze enthousiaste vertegenwoordigers hun **jarenlange verkoopervaring** gebundeld voor uitbesteding aan bedrijven. Tijd voor een tussenbalans.

door **Nanja Kamps**

**J**e leest het vaak genoeg in de kranten: de marges, winst en omzet staan onder druk door de aanhoudende crisis. RSS speelt hier op in. Leveranciers kunnen RSS voor een bepaalde tijd inhuren voor de verkoop. Men maakt zelf de keuze welke producten het beste binnen de ervaringen van deze twee mannen vallen. Het gebruik van RSS als verkooporganisatie heeft als voordeel dat men twee ervaren mensen inhuurt die goed bekend zijn met alles wat te maken heeft met de kantoorvakhandel. Bovendien worden de risico's voor het bedrijf dat gebruik maakt van de diensten van RSS aanzienlijk verkleind.



Florian Velthuisen: "Men zit niet vast aan contracten zoals het geval is als men vast personeel in dienst heeft. Wij gaan namens het bedrijf dat ons inhuurt naar de winkels. Dat scheelt deze bedrijven aanzienlijk in de kosten, en het trainen en opleiden van nieuw personeel komt te vervallen."

Florian Velthuisen aanvullend: "Wij komen in de winkels, daar is toch wel vraag naar. Winkeliers hebben de behoefte om de spullen te zien en willen geholpen worden met het opstellen van de artikelen in de winkel."

**HAMA ALS NIEUWKOMER** | Nieuw bij Retail Sales Solutions is Hama Group Netherlands, één van de grootste leveranciers in accessoires van onder andere camera's, audio, telefoons en computers. Dat laatste is waar RSS zich op gaat richten. Vooral met producten voor de nieuwste smartphones en tabletten gaat RSS de markt op, zoals hoesjes, soft touch pennen, schermfolie, opladers voor in de auto en verschillende muizen. Hama maakt onderscheid tussen luxe accessoires met Swarovski steentjes en de vooral voor jongeren 'Happy Plugs'. Een totaal plaatje dat je zo in de winkel kan neerzetten. F. Velthuisen: "Wij denken dat deze productgroep een be-

langrijke pijler gaat worden in de toekomst van de kantoorvakhandel."

**NOG MEER NIEUWS** | Voorheen was RSS alleen met de twee vertegenwoordigers te vinden in Nederland, sinds kort is ook een vertegenwoordiger aangesteld voor België. Florian Velthuisen: "We starten daar in eerste instantie alleen met de introductie van de leesbrillen van I Need You – The Frame Company." Meer vertegenwoordigers zijn niet uitgesloten, maar die moeten dan wel al ervaring hebben en kennis van de kantoorbranche.

RSS gaat het jaar in met een spraakmakend 'seizoensaanbod'. De Castelli agenda's van Lediberg, de organizers en vullingen van Van der Spek, en de geïllustreerde kalenders van Mercurius en TeNeues. Daarnaast wordt er flink aan de weg getimmerd met onze uitgebreide leesbrillen collectie van I Need You – The Frame Company, de toonbankrollen van Kaleidoscope (die per heden ook bij Quantore op voorraad liggen) en zoals genoemd dus Hama. En dan is er ook nog de webshop voor winkeliers die deze maand 'live' gaat. Het belooft een mooi jaar te worden voor RSS en haar klanten. «

"Winkeliers willen producten graag zien."